

Faktori razvoja preduzeća

Moj izvor: **OGRANIČAVAJUĆI FAKTORI RAZVOJA MALIH I
SREDNJIH PREDUZEĆA U SRBIJI**

Sanja Filipović 2003. Ograničavajući faktori razvoja malih i srednjih preduzeća u Srbiji,
Časopis „Industrija“, vol. 31, br. 3-4, str. 25-36, Beograd.

Predmet: Organizacija i menadžment

Studijska godina: 2010-2011

Ime i prezime studenta:	
Upisni broj:	
E-mail:	
Godina studija:	

Mesto studija: Beograd

Beograd, 25. 5. 2011.

Misao 1: „Nedostatak finansijskih sredstava predstavlja jednu od osnovnih kočnica daljeg razvoja sektora MSP. Usled nedovoljno razvijenog sistema finansijske podrške, najveći broj MSP se finansira sopstvenim kapitalom osnivača-vlasnika, uz avanse kupaca i kredite dobavljača“.(Filipović, 2003, strana 3)

Moj komentar: Srbija je u specifičnoj situaciji. Ne samo što postoji manjak finansijske podrške, već je i poverenje u bankarski sektor na toliko niskom nivou, da se može realno postaviti i pitanje koliko bi vlasnika i menadžera MSP i bilo zainteresovano za programe podrške. Imajući u vidu situaciju koja je vladala gotovo dve decenije u bankarskom sektoru Srbije, za koje vreme su kredite mogle dobiti samo velike firme od državnog značaja, dok su drugi oblici kredita bili nepoznanica, jasno je da predstoji pre svega vraćanje poverenja u sistem finansijske podrške, uz istovremeno stvaranje kulture kreditiranja kod preduzetnika i vlasnika MSP.

Moji predlozi za moju organizaciju: Činjenica je da je sistem finansijske podrške nerazvijen, ali to ni u kom slučaju ne znači da ne postoji. Potrebno je prevazići animozitet prema ideji uzimanja kredita i pribaviti sve relevantne informacije o opcijama koje postoje. Fond za razvoj Republike Srbije svake godine dodeljuje određeni broj kredite, postoj epogodnosti koje se odobravaju za zapošljavanje novih radnika, kao i relativno povoljni krediti za podršku poslovanju preduzećima koja postoje više od 2 godine, koje nude banke.

Misao 2: „Na smanjenje rizika kreditiranja MSP pozitivno bi delovalo i donošenje novih zakonskih propisa koji bi regulisali i unapredili sistem obezbeđenja i naplate potraživanja“. (Filipović, 2003, strana 5)

Moj komentar: Cilj svakog preduzeća ili kompanije, je da ostvari profit, odnosno da bude uspešno. To je cilj i banke koja kreditira, kao i MSP koji koriste kapital. Sa jedne strane, zakonski loše regulisana naplata potraživanja, prisiljava banke da svaki kredit posmatraju kao rizičan i usled toga, naplaćuju visoke kamate i osiguravaju svoje investicije. Sa druge strane, ovako visoka cena kapitala čini kreite nepovoljnim za MSP, i oni ih nerado uzimaju. Zakonski propisi, koji bi smanjili tenziju rizika koja vlada u odnosu banka-MSP, umnogome bi doprineli većoj ponudi i potražnji kredita.

Moji predlozi za moju organizaciju: Većina banaka ima fleksibilne uslove za kreditiranje, odnosno, spremna je da pregovara oko visine kamatne stope, vrste osiguranja, depozita i sl. Ukoliko posmatramo samo fiksnu ponudu, većina kredita i nisu povoljni, ali verujem da bi se dubljim istraživanjem i kontaktiranjem banaka, moglo doći do obostrano povoljnog aranžmana koji bi sa jedne strane obezbedio neophodna sredstva za razvoj našem preduzeću, a sa druge strane, omogućio banci da pod povoljnim uslovima plasira svoj kapital.

---- **OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI NA SAJTU**
WWW.MATURSKI.NET ----

[BESPLATNI GOTOVI SEMINARSKI, DIPLOMSKI I MATURSKI TEKST](#)

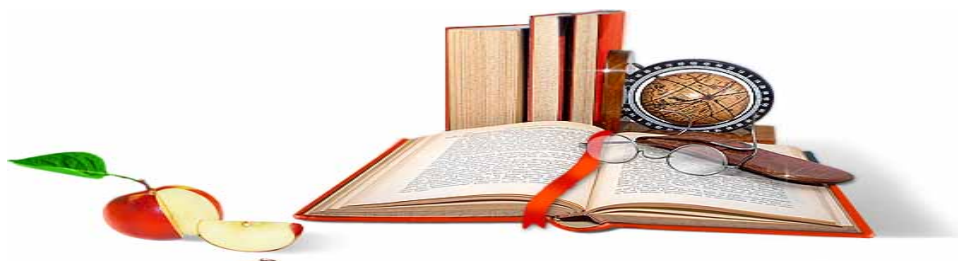
RAZMENA LINKOVA - RAZMENA RADOVA

RADOVI IZ SVIH OBLASTI, POWERPOINT PREZENTACIJE I DRUGI EDUKATIVNI MATERIJALI.

WWW.SEMINARSKIRAD.ORG

WWW.MAGISTARSKI.COM

WWW.MATURSKIRADOVI.NET



NA NAŠIM SAJTOVIMA MOŽETE PRONAĆI SVE, BILO DA JE TO [SEMINARSKI](#), [DIPLOMSKI](#) ILI [MATURSKI](#) RAD, POWERPOINT PREZENTACIJA I DRUGI EDUKATIVNI MATERIJAL. ZA RAZLIKU OD OSTALIH MI VAM PRUŽAMO DA POGLEDATE SVAKI RAD, NJEGOV SADRŽAJ I PRVE TRI STRANE TAKO DA MOŽETE TAČNO DA ODABERETE ONO ŠTO VAM U POTPUNOSTI ODGOVARA. U BAZI SE NALAZE [GOTOVI SEMINARSKI, DIPLOMSKI I MATURSKI RADOVI](#) KOJE MOŽETE SKINUTI I UZ NJIHOVU POMOĆ NAPRAVITI JEDINSTVEN I UNIKATAN RAD. AKO U [BAZI](#) NE NAĐETE RAD KOJI VAM JE POTREBAN, U SVAKOM MOMENTU MOŽETE NARUČITI DA VAM SE IZRADI NOVI, UNIKATAN SEMINARSKI ILI NEKI DRUGI RAD RAD NA LINKU [IZRADA RADOVA](#). PITANJA I ODGOVORE MOŽETE DOBITI NA NAŠEM [FORUMU](#) ILI NA

maturskiradovi.net@gmail.com